

## Commercial Salons H/F

LGP CS59

### Entreprise :

#### Envie d'exprimer votre talent commercial dans un secteur culturel inspirant ?

Nous sommes un acteur incontournable de l'événementiel situé au cœur de la Métropole Lilloise, où culture, innovation et spectacles s'entremêlent pour créer des expériences uniques. Chaque année, nous organisons près de 300 événements et, dans le cadre de la croissance de nos deux salons d'art contemporain, nous recherchons :

#### Un(e) Commercial(e) Salon

### Vos missions :

Sous la responsabilité du Directeur Commercial, vous jouerez un rôle déterminant au sein de notre équipe en plein essor. Vos principales missions seront :

- **La vente d'espaces d'exposition** pour des événements à forte valeur ajoutée, en lien direct avec des galeries d'art.
- **La création, gestion et développement** de votre propre portefeuille de clients, composé de galeries d'art, et d'acteurs du monde de l'art contemporain.
- **La veille et prospection** sur le marché de l'art, avec des visites régulières à des salons ou expositions en France pour identifier de nouveaux clients et partenaires.
- **Une collaboration étroite** avec nos équipes internes pour garantir une satisfaction optimale de vos clients lors des événements.

### Profil :

De formation commerciale, Bac +3 à Bac +5, vous justifiez d'une première expérience de 7 ans minimum, acquise idéalement dans le secteur de l'organisation d'événements.

- Fort(e) de solides compétences commerciales, vous avez le goût du challenge et êtes tenace, organisé(e), rigoureux(se) et curieux(se).

- Vous avez un sens aigu du **relationnel**, et vous êtes à l'aise avec une clientèle haut de gamme exigeante.
- D'un **excellent niveau d'expression écrite et orale** en Français, vous êtes également à l'aise avec l'anglais, niveau professionnel.
- Flexible, vous êtes prêt(e) à vous déplacer de manière ponctuelle en France et/ou Europe pour visiter des galeries, expositions, foires d'art.
- Une connaissance ou une forte appétence pour le monde de l'art contemporain serait un **plus apprécié**.

**Ce que nous vous offrons :**

Un poste en CDI, situé à Lille, offrant un statut cadre et une rémunération motivante composée d'un fixe + variable annuel autour de 40/ 45K selon expérience.

De nombreux avantages sociaux : 45 jours TT annuels (accessible après 6 mois d'ancienneté), mutuelle, tickets restaurants, intéressement, plan de prévoyance, plan de retraite supplémentaire.

Si vous pensez que ce poste est fait pour vous, contactez-nous, nous avons hâte de vous rencontrer !